

社長様、経営幹部様 独立志願者様向け **交流会 & 勉強会**
 経営のヒントを得て人脈作りができる一石二鳥のワークショップ「プラットフォーム」

第1回 プラットホーム

交流会で人脈を作り勉強会でヒントを得るワークショップ型セミナー

第一回テーマ **強みを見つけ弱点を知る**

人脈が広がり経営のヒントがあるセミナー

◆売上が上がる人材が育つセミナー

「あなたはあなたの店で何を売っているのですか？」
 「あなたは今の仕事で何を達成したいのですか？」

仕事・事業・人生も本質を知ることこそ真の強さです。多くの人は本質(根)に眼を向けず上辺(甘い果実)ばかり見ようとします。根を張らず実ばかり付けてもいつかは幹が折れ、根が腐ります。まず揺ぎ無い根を張る。この根こそが本質であり成功へのプラットフォームです。



- 次回テーマ**
- 第2回売上を上げる3つの方法 (22.07.26)
 - 第3回上司力を磨き組織力を高める (22.08.30)
 - 第4回繁忙期対策 (22.10予定)

◆日時 平成22年5月24日 月曜日 13:30~16:30

◆会場 大阪産業創造会館
 大阪府中央区本町1-4-5

◆参加料 1回2,000円(税込)

◆対象者 経営者又はマネージャー、店長様 将来独立、起業をお考えの方



地下鉄「堺筋線」堺筋本町駅下車徒歩約5分

主催

大阪府堺市美原区南余部161
 (有)ダイスマネージ
 072-362-2951
 www.dicemanage.com
 yamada@dicemanage.com

講師 **山田 光一** (財)生涯学習開発財団認定 プロフェッショナルコーチ
 日本フードアナリスト協会 認定講師・認定審講師

北の家族株式会社入社後平均月商3,400万店舗の店長に就任。約1年で平均月商4,500に上げる。上場目前にして北の家族株式が連鎖倒産。社員が次々と退職する中、関西で唯一残り倒産整理をする。その後セラヴィリゾートに支援を受け再生。北の家族での実績が認められ西日本地区マネージャー兼北の家族業態長に就任し8店舗開店と、3店舗業態変更を担当し全店黒字化に成功。平成16年飲食店コンサルティング会社ダイスマネージを設立。不振店再生をメインに業態開発や運営代行・飲食店経営を主業とする。不振店再生での経験から「マーケティング」と「コーチング」がすべてと悟り、現在はエグゼクティブを対象としたコーチングと、飲食店はもちろん美容院や接骨院などの他業種にも飲食店でのマーケティング手法を用い実績向上のお手伝いをしていく。フードアナリスト育成の講師も務め未来のフードアナリストも育成している

●お申込みはFAX・メールで受け賜われます

FAX: 072-284-7315 mail: yamada@dicemanage.com

TEL072-362-2951 HP www.dicemanage.com

会社名	フリガナ	役職・名前	フリガナ	業種
ご住所	〒		E-MAIL	@
			TEL	
			FAX	
ご同行者 様複数可	お名前		お名前	
	お名前		お名前	

お悩み事・今後への心配事がありましたらお書きください。

教育訓練給付金対象セミナー

対象とならない場合もございますので社労士様にご相談ください